

**ПРИГЛАШЕНИЕ К УЧАСТИЮ В ПРОЦЕДУРЕ
оформления конкурентного листа на закупку колец Палля**

Сведения о заказчике		
Полное наименование	Открытое акционерное общество «Беларуськалий»	
Юридический адрес	Республика Беларусь, 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5	
ФИО, должность и адрес контактного лица заказчика, которому вменено в обязанность поддерживать связь с участниками по вопросам проведения процедуры	По вопросам закупки: Пышник Татьяна Георгиевна - инженер ОМиСМ, г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, УМТО, каб. 317 тел.: +375 (174) 29-82-82, e-mail: mto@kali.by . Бегун Инна Михайловна – зам. начальника отдела металлопродукции и стройматериалов управления МТО тел.: +375 (174) 29-86-83	
Адрес электронной почты	mto@kali.by	
Сведения о предмете закупки		
№ лота	Наименование товара	Кол-во
1	Кольца Палля 25х25мм полипропиленовые (или аналог)	11 м3
Заказчик (Покупатель) имеет право увеличить или уменьшить количество (объем) закупки в ходе проведения процедуры запроса ценовых предложений не более чем на 100 процентов (при наличии необходимости); увеличить более чем на 100% количество (объем) закупки в ходе проведения процедуры закупки при наличии письменного согласования такого увеличения с генеральным директором либо с заместителем генерального директора по материально-техническому обеспечению - начальником управления МТО по закупкам УМТО, если увеличение более чем на 100% составляет 500 и менее базовых величин. Обязательно предоставление предложения в полном объеме по лоту. Продукция должна быть новой, не бывшей в употреблении. В случае поставки продукции с нарушением данного условия, Поставщик выплачивает Покупателю штраф в размере 100% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия. Предложения, не соответствующие требованиям к закупаемой продукции, отклоняются от рассмотрения. Каждый участник вправе предоставить только одно предложение по лоту, которое не может быть им изменено, за исключением снижения цены. Заказчик имеет право запросить образцы предложенной продукции. Заказчик вправе запросить у участников-резидентов Республики Беларусь экономические расчеты уровня отпускных цен.		
Место и порядок предоставления предложений	17.06.2025г. до 14-00 часов Технико-коммерческое предложение может быть предоставлено по почте: 223710, г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, управление МТО, каб.201в); или: - по факсу: +375 174 29-85-69 (26-06-18); - по e-mail: mto@kali.by	
Критерии для выбора наилучшего предложения:	Наименьшая цена - 100 %.	
Требуемый срок поставки:	июль 2025г. (с указанием количества дней с момента подписания договора).	
Место поставки:	г. Солигорск, Минская обл., на склад Покупателя	

Допустимые для участия в процедуре условия оплаты:	Допустимые для участия в процедуре условия оплаты: по факту поставки продукции на склад Покупателя. Предпочтительные условия оплаты: отсрочка платежа не менее 45 календарных дней с даты поставки на склад Покупателя.
Источник финансирования закупки:	Собственные средства ОАО «Беларуськалий».
Ориентировочная стоимость закупки:	1000 базовых величин
Сведения о процедуре закупки	
Требования к организациям и физическим лицам, включая индивидуальных предпринимателей, которые могут быть участниками процедуры:	Участником процедуры закупки может быть любое юридическое или физическое лицо, в том числе индивидуальный предприниматель, независимо от организационно-правовой формы, формы собственности, места нахождения и места происхождения капитала. Участником процедуры закупки не может быть организация: -находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, или признанная в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельной (банкротом), за исключением находящейся в процедуре санации; -представившая недостоверную информацию о себе; -не представившая либо представившая неполную (неточную) информацию о себе и отказавшаяся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки; -не соответствующая требованиям заказчика к данным участников. К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие претензий по поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставляемых товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.), и подтвердившие все нижеперечисленные требования: -финансовую и экономическую состоятельность; -технические возможности.
Расчет цены предложения:	Цена (без НДС) определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2010) (на склад Покупателя), а также с указанием на то, включены ли в цену кроме стоимости самих товаров расходы на тару, транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей.
Наименование валюты предложения:	Для нерезидентов Республики Беларусь – валюта согласно законодательству страны участника процедуры, для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли.
Наименование валюты для оценки предложения:	Для сравнения, цены предложений участников (в случае их предоставления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цен ценовых предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.

Требования к оформлению предложения, перечень документов и информация, которая должна быть представлена участниками в подтверждение своих данных:	Технико-коммерческое предложение включает в себя следующие документы: 1. Коммерческая часть предложения, в которой указываются: - полное наименование участника и его реквизиты: почтовый и юридический адреса, контактные телефоны, телефакс, банковские реквизиты; - наименование предлагаемого товара; - цена единицы товара (без учета НДС); - стоимость лота (без учета НДС); - валюту платежа; - условия оплаты (по факту поставки товара на склад Покупателя в течение не менее 45 календарных дней); - условий поставки (автотранспортом Поставщика на склад Покупателя); - сроки поставки (количество дней после подписания договора); - расчет уровня плановой рентабельности: для поставщиков, не являющихся производителями - уровень плановой наценки (надбавки), для производителей - экономические расчеты уровня отпускных цен (тарифов) / уровень плановой рентабельности; - срок действия предложения (не менее 60 календарных дней); - гарантийный срок на продукцию. 2. Техническая часть предложения должна содержать: -технические характеристики товара, изображение, производителя, гарантию. 3. Заявление №1 участника (строго по нижеперечисленным формулировкам) о том, что он: - дает согласие на участие в процедуре на условиях настоящего приглашения к участию в процедуре закупки; - подтверждает технические характеристики и требования к предмету закупки; - дает согласие выполнить условия раздела «Обязательные условия договора», указанные ниже в данном приглашении к участию в процедуре закупки; - обязуется заключить договор в течение 5 календарных дней со дня направления договора, подписанного заказчиком. 4. В подтверждение финансовой и экономической состоятельности участник предоставляет заявление №2 (можно объединить с заявлением №1) о том, что он: - не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства; - не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является; - не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам; - выполнил свои обязательства, связанные с уплатой налогов и сборов в бюджет, согласно законодательству государства, резидентом которого участник является. 5. В подтверждение технических возможностей участниками предоставляются следующие документы: 5.1. для участников, являющихся производителями: - заверенные участником копии документов, подтверждающие, что участник является производителем закупаемой продукции
--	--

	(копии сертификатов соответствия, копии сертификатов продукции собственного производства, ТУ завода-изготовителя, иные документы). 5.2. для участников, не являющихся производителями: 5.2.1. копия документа (при наличии), подтверждающего, что участник является сбытовой организацией (официальным торговым представителем) производителя, выраженного в одной из следующих форм: - договор (соглашение) с производителем; - договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или устав; - договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель; 5.2.2. заверенные участником копии документов, выданных производителю, подтверждающих, что предлагаемая продукция производится данным производителем (копии сертификатов соответствия, копии сертификатов продукции собственного производства, ТУ завода-изготовителя, иные документы). 6. Для юридических лиц - резидентов РБ – заверенную участником копию свидетельства о государственной регистрации, для юридических лиц - нерезидентов РБ – заверенную участником выписку из торгового реестра страны происхождения (выписка должна быть произведена не ранее 6 месяцев до даты подачи заявления на участие в процедуре) или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения (на русском языке).
Требования к составу участников процедуры закупки	К участнику не должно быть претензий по предыдущим поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий», а именно отсутствие сведений о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информации цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставленных товаров.
Обязательные условия договора:	1. Цена на продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. Цена на продукцию не подлежит изменению в сторону увеличения. При изменении конъюнктуры рынка до момента отгрузки продукции возможно снижение цены. 2. Для резидентов РБ: цена на продукцию должна быть сформирована Поставщиком согласно действующему законодательству РБ и учетной политикой предприятия, зафиксирована в прейскуранте. В случае предоставления скидки от прейскурантной цены, цена на продукцию согласовывается сторонами путем подписания протокола согласования цены. При изменении конъюнктуры рынка до отгрузки продукции возможно снижение цены. Поставщик несет ответственность за правильность формирования цен в соответствии с учетной политикой предприятия и законодательством Республики Беларусь по ценообразованию. Для нерезидентов Республики Беларусь - цена не подлежит изменению в сторону увеличения на весь объем поставки продукции, приобретаемой по договору.

	При изменении конъюнктуры рынка до момента отгрузки продукции возможно снижение цены. 3. Условия поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. Датой поставки считается дата поставки товара на склад покупателя. Поставщик предоставляет вместе с товаром следующие документы на русском языке: -товарно-транспортную накладную; -документы, подтверждающие качество предлагаемой к поставке продукции (сертификаты на материалы); -паспорт (руководство пользователя). При непредоставлении (несвоевременном предоставлении / предоставлении неверно оформленной) в полном объеме вышеуказанной документации, поставка считается невыполненной, и срок оплаты за поставленный товар сдвигается на соразмерный срок предоставления каждого из документов. В период с 25 числа и по последнее число каждого месяца (включительно) склад Покупателя не осуществляет прием товара, и Поставщик должен организовать поставку таким образом, чтобы исключить доставку товара Покупателю в эти дни. Все убытки и риски, связанные с нарушением этого условия, несет Поставщик. В случае если окончание срока поставки приходится на любой из дней с 25 числа по последний день месяца включительно, последний день (дата) поставки переносится на ближайший рабочий день следующего месяца. При этом Поставщик не считается просрочившим поставку.
	4. В случае поставки продукции производства иного производителя, отличного от указанного в предложении на участие в процедуре закупки, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% от стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия. 5. Качество поставляемого товара должно соответствовать требованиям технических заданий. Гарантийный срок эксплуатации на товар – в соответствии с акцептованным окончательным предложением участника, но не менее 24 месяцев с момента поставки. При замене товара в целом, гарантийный срок исчисляется заново со дня подписания акта об устранении дефекта. 6. Оплата за продукцию: в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника, по факту поставки продукции на склад Покупателя. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя. Покупатель не несет ответственности при перечислении платежа по банковским реквизитам Поставщика, указанным в договоре, если последний неверно указал свои реквизиты. 7. При обнаружении недостачи и (или) дефектов продукции при приемке на складе Покупателя и в течение гарантийного срока эксплуатации, Покупатель обязан известить Поставщика о выявленных недостатках и (или) дефектах посредством факсимильной связи (по электронной почте). Представитель Поставщика должен прибыть в 3-х дневный срок после

	получения вызова для составления совместного акта. В случае неприбытия представителя Поставщика в указанный срок, Акт подписывается Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены и для ведения претензионно-исковой работы. 8. Если иное не оговорено в Акте, срок замены или допоставки недостающей продукции устанавливается в 14 календарных дней с даты утверждения Акта. 9. За нарушение срока, предусмотренного утвержденным Актом, Поставщик выплачивает Покупателю пеню в размере 0,1% от стоимости Товара, несоответствующего условиям договора, за каждый день просрочки. Выплата пени не освобождает Поставщика от исполнения обязательств по данному договору. 10. Все транспортные и иные расходы, связанные с возвратом, заменой дефектного товара, с допоставкой недостающего товара несет Поставщик. Затраты, понесенные Покупателем, возмещаются Поставщиком в течение 30 календарных дней с даты предъявления требования Покупателем. В случае нарушения вышеуказанного срока Поставщик выплачивает штраф в размере 5% от суммы предъявленного счета. 11. Поставщик обязан возместить Покупателю убытки, причиненные неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств по договору. Убытки взыскиваются в полной сумме сверх неустойки. 12. За несвоевременную поставку (недопоставку) продукции Поставщик уплачивает пеню в размере 0,1% от стоимости непоставленной (недопоставленной) в срок продукции за каждый день просрочки. 13. За отказ от поставки (не поставку, недопоставку) продукции в соответствии с договором, Поставщик уплачивает Покупателю штраф в размере 10% от стоимости не поставленной продукции. 14. В случае невыполнения или ненадлежащего выполнения Поставщиком своих обязательств по настоящему договору, в том числе при нарушении срока поставки продукции (товара) более чем на 30 календарных дней, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора. В случае отказа от поставки, не поставки (недопоставки), нарушения сроков поставки товара Покупатель имеет право на приобретение такого же либо аналогичного товара у другого Поставщика в количестве, необходимом для восполнения не поставленного (недопоставленного), не поставленного в срок товара. Поставщик обязуется возместить в полном объеме убытки, возникшие у Покупателя в связи с приобретением у другого Поставщика товара, в том числе, разницу в цене между ценой не поставленного (недопоставленного), не поставленного в срок товара и ценой взамен приобретенного товара. Указанные убытки должны быть возмещены Поставщиком в течение 30 календарных дней с момента выставления счета Покупателем с приложением подтверждающих документов. За нарушение установленного настоящим пунктом срока Поставщик уплачивает пеню в размере 0,1 % от несвоевременно оплаченной суммы за каждый день просрочки.
--	---

	15. «Поставщик» несет ответственность за соответствие товара требованиям технических регламентов Таможенного союза и возмещает «Покупателю» любые убытки, возникшие у Покупателя в связи с невыполнением «Поставщиком» требований по сертификации товара. 16. Поставщик обязан оформлять электронный счет-фактуру по НДС в сроки и в порядке, установленные Налоговым кодексом Республики Беларусь. В случае не выставления либо несвоевременного выставления электронного счета-фактуры по НДС на Портал электронных счетов-фактур в сроки, установленные законодательством, Поставщик оплачивает Покупателю штраф в размере суммы НДС. 17. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои права и обязанности третьим лицам. «Поставщик» обязуется не заключать договоры открытого факторинга. В случае заключения «Поставщиком» договора открытого факторинга «Поставщик» уплачивает штраф «Покупателю» в размере 25% стоимости продукции. 18. Во всем остальном, что не предусмотрено договором, стороны руководствуются действующим законодательством Республики Беларусь.
Общие требования	Предложение должно быть отпечатано или написано несмываемыми чернилами и подписано руководителем или иным должностным лицом юридического лица либо другим представителем юридического лица, уполномоченным в полной мере выступать от имени участника при подписании договора. Полномочия должностного лица (кроме руководителя), другого представителя юридического лица на участие в процедуре и на подписание договора от имени юридического лица должны подтверждаться доверенностью (иным документом), копия которого, заверенная руководителем и печатью юридического лица, прилагается к предложению. Предложение, подаваемое индивидуальным предпринимателем, должно быть подписано самим индивидуальным предпринимателем. Подписанными должны быть все страницы предложения, за исключением рекламных материалов. В предложениях не должно быть никаких исправлений, внесенных между строчками. Исправления, внесенные поверх текста, или стертые (зачеркнутые, замазанные) участки текста будут считаться действительными только в том случае, если эти исправления заверены подписью лица (лиц), подписавшего предложение. Все вышеперечисленные требования в равной мере относятся и к документам, являющимся неотъемлемыми частями предложения (заявлению участника на участие в процедуре закупки, спецификации и др.).
Иные сведения:	1. Заказчик может оценивать представленные данные претендентов на любом этапе после истечения срока подачи предложения. 2. Заказчик вправе потребовать от участника подтвердить свои представленные данные. Подтверждение представленных данных должно быть осуществлено до выбора победителя процедуры путем предоставления соответствующих документов или сведений, запрошенных заказчиком.

	Участник, не соответствующий требованиям, отказавшийся подтвердить или не подтвердивший свои данные, отстраняется заказчиком от дальнейшего участия в процедуре закупки. Его предложение отклоняется. - соответствии этих предложений требованиям процедуры оформления конкурентного листа; - поступлении предложений до истечения окончательного срока их предоставления. 4. Заказчик вправе отклонить все предложения до выбора наилучшего из них по следующим основаниям: - в случае утраты заказчиком необходимости приобретения товаров; - отсутствия финансирования; - изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки. В этом случае все понесённые расходы, связанные с подготовкой предложений для участия в процедуре, несут участники. Процедура закупки признается несостоявшейся в случае отклонения всех предложений до выбора наилучшего из них, в том числе как содержащих экономически невыгодные для заказчика условия. 5. Каждый участник вправе предоставить только одно предложение по лоту, которое не может быть им изменено, за исключением снижения цены при проведении переговоров или изменения условий ценового предложения в сторону его улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков эксплуатации и т. д.). 6. Заказчик проводит переговоры о снижении цен представленных участниками предложений, а также об изменении иных условий предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т.д.). В ходе проведения переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т. д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей, а сообщить о снижении цен своих коммерческих предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для процедуры оформления конкурентного листа сроки (почта, электронный документ, факсимильная связь и др.). Критерием оценки предложений является цена предложения. В случае, если в предложениях нескольких участников содержатся одинаковые цены: - при возможном разделении предмета закупки его количество (объем) пропорционально распределяется между всеми участниками, предоставившими предложения с одинаковой ценой; - при отсутствии возможности разделить предмет закупки поставщиком выбирается тот участник, предложение которого
--	---

поступило ранее других предложений, содержащих одинаковые цены.

7. В случае если коммерческое предложение подано только одним участником или в результате отклонения коммерческих предложений осталось предложение только одного участника, комиссия после конечного срока подачи технико-коммерческого предложения вправе:

признать победителем единственного участника, в том числе в отношении части (лота) предмета процедуры закупки оформления конкурентного листа, если его предложение соответствует требованиям документации о закупке и принять решение о заключении с ним соответствующего договора. При этом в случае, если единственный участник, в том числе в отношении части (лота) предмета процедуры закупки, не является производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), он может быть признан победителем при экономической нецелесообразности или невозможности закупки у производителей или их сбытовых организаций (официальных торговых представителей);

признать процедуру закупки оформления конкурентного листа несостоявшейся, в том числе в отношении части(лота) предмета закупки, части объема (количества) предмета закупки либо его части(лота) и рекомендовать заказчику применить к закупке процедуру закупки из одного источника;

признать процедуру закупки оформления конкурентного листа несостоявшейся, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки, части объема (количества) предмета закупки либо его части (лота) и рекомендовать заказчику применить к закупке повторную процедуру закупки.

8. При рассмотрении предложений заказчик отклоняет предложения участников процедуры закупки, не являющихся производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), в случае, если в процедуре закупки участвует не менее двух производителей и (или) сбытовых организаций (официальных торговых представителей) и цена предложения таких участников не ниже цены хотя бы одного участвующего в процедуре закупки производителя и (или) его сбытовой организации (официального торгового представителя).

9. После принятия решения о выборе поставщика, либо завершения процедуры оформления конкурентного листа с иным результатом, заказчик уведомляет об этом всех участников не позднее дня, следующего за днём принятия решения. Решение о выборе поставщика считается принятым с даты его утверждения руководителем заказчика.

10. Подписанный заказчиком договор направляется выбранному поставщику в течение 5 (пяти) календарных дней.

Договор заключается в течение срока действия коммерческого предложения, но не позднее чем в 5 (пятидневный) срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его акцептованного предложения и настоящего Приглашения.

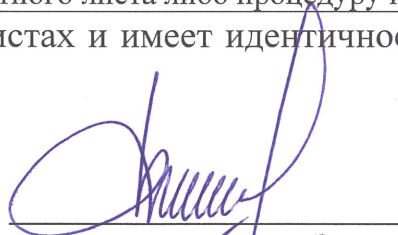
11. В случае непредставления в указанные сроки заказчику подписанного договора выбранный поставщик признается не подписавшим договор.

	Если выбранный поставщик не подписал договор, либо не может его подписать в связи с тем, что в период проведения процедуры прекратил свою деятельность, оказался в процессе ликвидации, разделения, выделения или был признан в установленном порядке экономически несостоятельным (банкротом), за исключением находящегося в процедуре санации, заказчик вправе: - выбрать поставщиком участника, предложение которого заняло второе место в процедуре оформления конкурентного листа; - признать процедуру оформления конкурентного листа несостоявшейся и повторно провести процедуру оформления конкурентного листа либо процедуру из одного источника.
--	---

Документация изложена на 10 листах и имеет идентичное содержание для всех участников.

Зам. начальника ОМиСМ

Инженер ОМиСМ




И.М. Бегун

Т.Г. Пышник